Estados financieros separados al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 junto con el dictamen de los auditores independientes





PROPÓSITO El Portal de data abierta de Datos Perú, fue creado para promover la transparencia, servir de fuente de datos al periodismo de investigación y para facilitar negocios nacionales e internacionales. El portal ofrece información relativa a empresas, marcas registradas, normas y leves peruanas así como datos de comercio exterior en detalle. Lanzado en 2011, este portal es una iniciativa de los que éramos un grupo de estudiantes peruanos en el extranjero. Este portal fue multado de manera notoria en el 2014 por la Autoridad Nacional de Protección de Datos Personales en un asombroso despliegue de pobre interpretación de la legislación en esa materia. Esta mala interpretación así como un afán de figuración y un notorio abuso de poder tuvieron como consecuencia el cierre temporal de este portal. Al momento de escribir estas líneas, Datos Perú no tiene otros ingresos que los que sus promotores aportan y estamos a la espera que se pueda reactivar nuestro canal de ingresos publicitarios. La creación de este site ha demandado miles de horas de trabajo desinteresado por parte de sus fundadores e impulsores. Este grupo declara aquí su compromiso a: Aumentar la disponibilidad de información sobre las actividades gubernamentales Apoyar la participación ciudadana Fomentar un gobierno y un sector privado responsables Fomentar los negocios y la prosperidad Apoyar la lucha contra la corrupción Aumentar el acceso a las nuevas tecnologías para la apertura y la rendición de cuentas Combatir los intentos de cualquier gobierno a limitar el acceso a la información pública Combatir los intentos de cualquier gobierno a vigilarnos

Más información: Datos Perú

Estados financieros separados al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 junto con el dictamen de los auditores independientes

Contenido

Dictamen de los auditores independientes

Estados financieros separados

Estado separado de situación financiera
Estado separado de resultados
Estado separado de resultados integrales
Estado separado de cambios en el patrimonio neto
Estado separado de flujos de efectivo
Notas a los estados financieros separados



Dictamen de los auditores independientes

A los señores Accionistas y Directores de Pesquera Hayduk S.A.

Hemos auditado los estados financieros separados adjuntos de Pesquera Hayduk S.A., que comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, y los correspondientes estados separados de resultados, de resultados integrales, de cambios en el patrimonio neto y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, así como el resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas (incluidas en las notas 1 a la 30 adjuntas).

Responsabilidad de la Gerencia sobre los estados financieros separados

La Gerencia es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros separados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera y del control interno que la Gerencia determina que es necesario para permitir la preparación de estados financieros separados que estén libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros separados basada en nuestra auditoría. Nuestra auditoría fue realizada de acuerdo con las Normas Internacionales de Auditoría aprobadas para su aplicación en Perú por la Junta de Decanos de Colegios de Contadores Públicos del Perú. Tales normas requieren que cumplamos con requerimientos éticos y planifiquemos y realicemos la auditoría para tener una seguridad razonable de que los estados financieros separados están libres de errores materiales.

Una auditoría implica realizar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los saldos y las divulgaciones en los estados financieros separados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de que existan errores materiales en los estados financieros separados, ya sea debido a fraude o error. Al realizar esta evaluación de riesgos, el auditor toma en consideración el control interno pertinente de la Compañía para la preparación y presentación razonable de los estados financieros a fin de diseñar procedimientos de auditoría de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también comprende la evaluación de si los principios de contabilidad aplicados son apropiados y si las estimaciones contables realizadas por la Gerencia son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros separados.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.



Dictamen de los auditores independientes (continuación)

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros separados adjuntos, preparados para los fines indicados en el párrafo siguiente, presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Pesquera Hayduk S.A. al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, así como su desempeño financiero y flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

Énfasis sobre información separada

Los estados financieros separados de Pesquera Hayduk S.A. han sido preparados en cumplimiento de los requerimientos legales vigentes en Perú para la presentación de información financiera. Estos estados financieros separados reflejan el valor de sus inversiones en subsidiarias bajo el método del costo y no sobre una base consolidada, por lo cual estos estados financieros separados deben leerse junto con los estados financieros consolidados de Pesquera Hayduk S.A. y Subsidiarias, que se presentan por separado y sobre los cuales hemos emitido una opinión sin salvedades el 3 de marzo de 2015.

Paredes, Zaldwar, Burga & Asociados

Lima, Perú, 3 de marzo de 2015

Refrendado por:

Daniel Carpio

C.P.C.C. Matrícula No. 24098

Estado separado de situación financiera

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Nota	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Activo			
Activo corriente	(17 157	E 0.42
Efectivo y equivalentes de efectivo Fondos restringidos	6 6	17,157 2,132	5,843 220
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	7	2,132 26,182	51,005
Inventarios, neto	8	18,951	58,871
Impuestos y gastos pagados por anticipado	9	13,739	16,157
Otros activos		296	418
01105 4011105		78,457	132,514
Activo no corriente	_	4 207	
Cuentas por cobrar diversas, neto	7	1,387	1,477
Inversiones en subsidiarias y asociadas	10	3,659	3,659
Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto	11	190,672	191,379
Intangibles, neto	12	68,969	68,242
Inversiones inmobiliarias	11(f)	816	2,449
		265,503	267,206
Total activo		343,960	399,720
Pasivo y patrimonio neto			
Pasivo corriente			
Préstamos bancarios a corto plazo	13	56,326	137,963
Cuentas por pagar comerciales y diversas	14	22,558	45,786
Obligaciones financieras a largo plazo	15	832	5,951
Provisiones	16	1,208	1,756
Participaciones de los trabajadores	17	-	724
		80,924	192,180
Pasivo no corriente			
Obligaciones financieras a largo plazo	15	122,066	40,371
Provisiones	16	13,034	10,641
Pasivo neto por impuesto a las ganancias diferido	18(a)	23,868	30,908
		158,968	81,920
Total pasivo		239,892	274,100
Patrimonio neto	19		
Capital emitido		80,678	80,678
Cuentas por cobrar a accionistas		(4,005)	(843)
Reserva legal		4,220	4,220
Resultados acumulados		23,175	41,565
Total patrimonio neto		104,068	125,620
Total pasivo y patrimonio neto		343,960	399,720
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		5/, 55	

Las notas adjuntas son parte integrante de este estado.

Estado separado de resultados

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Nota	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Ventas netas	20	196,846	221,693
Costo de ventas	21	(161,801)	(172,241)
Utilidad bruta		35,045	49,452
Gastos operativos			
Gastos de ventas	22	(17,340)	(16,906)
Gastos administrativos	23	(20,368)	(24,653)
Otros ingresos	25	4,549	5,327
Otros gastos	25	(4,641)	(10,365)
Total gastos operativos		(37,800)	(46,597)
Pérdida (utilidad) operativa		(2,755)	2,855
Otros ingresos (gastos)			
Ingresos financieros		72	120
Costos financieros	26	(14,167)	(12,292)
Ganancia (pérdida) neta por diferencia en cambio	5	(761)	744
Total otros gastos, neto		(14,856)	(11,428)
Pérdida antes del impuesto a las ganancias		(17,611)	(8,573)
Impuesto a las ganancias	18(b)	7,040	(540)
Pérdida neta		(10,571)	(9,113)

Estado separado de resultados integrales

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Nota	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Pérdida neta		(10,571)	(9,113)
Otros resultados integrales a ser reclasificados a resultados en períodos posteriores			
Resultados no realizados de instrumentos de cobertura		-	434
Efecto en el impuesto a las ganancias	18(a)	<u>-</u>	(187)
Otros resultados integrales a ser reclasificados a resultados en períodos posteriores, neto del			
impuesto a las ganancias			247
Total pérdida integral		(10,571)	(8,866)

Las notas adjuntas son parte integrante de este estado.

Estado separado de cambios en el patrimonio neto

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	Capital emitido US\$(000)	Cuentas por cobrar a accionistas US\$(000)	Reserva legal US\$(000)	Resultados acumulados US\$(000)	Resultados netos no realizados de instrumentos de cobertura US\$(000)	Total US\$(000)
Saldo al 1 de enero de 2013	80,678	-	2,902	57,612	(247)	140,945
Pérdida neta	-	-	-	(9,113)	-	(9,113)
Otros resultados integrales del año, nota 19(d)					247	247
Total resultados integrales del año	-	-	-	(9,113)	247	(8,866)
Cuentas por cobrar a accionistas, nota 19(b)	-	(843)	-	-	-	(843)
Constitución de reserva legal, nota 19(c)	-	-	1,318	(1,318)	-	-
Distribución de dividendos, nota 19(e)				(5,616)		(5,616)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	80,678	(843)	4,220	41,565	-	125,620
Pérdida neta				(10,571)	<u> </u>	(10,571)
Total resultados integrales del año	-	-	-	(10,571)		(10,571)
Cuentas por cobrar a accionistas, nota 19(b)	-	(3,162)	-	-	-	(3,162)
Distribución de dividendos, nota 19(e)	-	-		(7,819)	-	(7,819)
Saldo al 31 de diciembre de 2014	80,678	(4,005)	4,220	23,175		104,068

Estado separado de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Actividades de operación	224(000)	224(000)
Cobranza por ventas a clientes y otros	219,956	210,134
Recupero de tributos	18,018	12,565
Pago a proveedores y otros	(154,856)	(187,436)
Pago de remuneraciones y otros beneficios	(33,344)	(55,579)
Pago de intereses	(11,114)	(10,699)
Pago de impuesto a las ganancias	(2,981)	(13,969)
Aplicación de fondos restringidos, judiciales	(877)	111
Efectivo y equivalentes de efectivo neto provenientes de (utilizados en) las		
actividades de operación	34,802	(44,873)
Actividades de inversión		
Compra de propiedades, maquinaria y equipo	(10,892)	(22,069)
Compra de intangibles	(752)	(310)
Compra de otros activos	(163)	(577)
Venta de propiedades, maquinaria y equipo	103	179
Venta de intangibles	-	63
Venta de otros activos	-	343
Efectivo y equivalentes de efectivo neto utilizados en las actividades de		
inversión	(11,704)	(22,371)
Actividades de financiamiento		
Aumento de préstamos bancarios a corto plazo	307,635	396,331
Aumento de obligaciones financieras a largo plazo	120,000	13,205
Disminución de préstamos bancarios a corto plazo	(389,271)	(299,886)
Disminución de obligaciones financieras a largo plazo	(44,378)	(44,104)
Pago de comisiones de estructuración	(3,250)	-
Disminución de fondos restringidos, préstamo sindicado	(1,043)	945
Pago de dividendos	(509)	(3,883)
Pago de dividendos de años anteriores	-	(485)
Pago por liquidación de instrumentos derivados	-	(655)
Efectivo y equivalentes de efectivo neto (utilizados en) provenientes de las		
actividades de financiamiento	(10,816)	61,468
Aumento neto (disminución neta) del efectivo y equivalentes de efectivo	12,282	(5,776)
Diferencia en cambio neta del efectivo y equivalentes de efectivo	(968)	(171)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	5,843	11,790
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	17,157	5,843
Actividades que no generaron flujos de efectivo y equivalentes de efectivo		
Compra de propiedades, embarcaciones, maquinarias y equipo bajo		
arrendamiento financiero, nota 11(b)	(2,344)	(267)
Devengue de comisiones de estructuración	1,891	-
Baja de propiedades, embarcaciones, maquinarias y equipos, nota 11(d)	721	5,906
Compra financiada de intangibles	319	531
Compensación de cuentas por cobrar a relacionadas, nota 19(e)	-	(1,733)

Notas a los estados financieros separados

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013

1. Identificación y actividad económica de la Compañía

(a) Identificación -

Pesquera Hayduk S.A. (en adelante "la Compañía") se constituyó en el Perú en 1986. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el domicilio legal de la Compañía es Av. Manuel Olguín 501, piso 7, Santiago de Surco, Lima, Perú.

Los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2014 adjuntos, han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía el 3 de marzo de 2015 y serán presentados para su aprobación al Directorio y a la Junta General de Accionistas, a realizarse durante el primer trimestre de 2015. En opinión de la Gerencia, los estados financieros separados adjuntos serán aprobados por el Directorio y la Junta General de Accionistas sin modificaciones. Los estados financieros separados por el año terminado al 31 de diciembre de 2013 fueron aprobados por la Junta General de Accionistas de la Compañía de fecha 7 de marzo de 2014.

(b) Actividad económica -

Su actividad principal es la extracción marítima de recursos hidrobiológicos primarios y la producción y comercialización de harina y aceite de pescado, conservas y congelados. Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía cuenta con una flota de 25 embarcaciones (27 embarcaciones al 31 de diciembre de 2013). Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía cuenta con 6 plantas operativas localizadas en las ciudades de Chimbote (Planta de Coishco), en la que se produce harina de pescado, conservas y congelados, llo (Planta de Ilo), en la que se produce harina de pescado y congelados, Paita (Planta de Paita), en la que se produce congelados, Trujillo (Planta de Malabrigo), Lima (Planta de Végueta), Ica (Planta de Tambo de Mora) y en las que se produce sólo harina y aceite de pescado.

(c) Marco regulatorio -

Las actividades de la Compañía están reguladas por el Decreto Ley No.25977, Ley General de Pesca, y su reglamento, Decreto Supremo No. 012-2001-PE. La administración y control de la actividad pesquera en el ámbito nacional es asumida por el Ministerio de la Producción - PRODUCE, entidad que además de organizar y centralizar la información estadística, económica y financiera propias de la actividad pesquera de acuerdo con las normas antes citadas, sobre la base de un Informe Técnico emitido por el Instituto del Mar del Perú (IMARPE), establece las vedas biológicas de anchoveta y sardina para preservar los recursos. Los períodos de veda que afectaron a la Compañía en el año 2014 fueron de 265 días (210 días en el año 2013).

Con fechas 28 de junio y 12 de diciembre de 2008, el Gobierno Peruano publicó el Decreto Legislativo N°1084 y los Decretos Supremos N°021-2008-PRODUCE y N° 009-2009-PRODUCE, por el cual se establece la Ley sobre límites máximos de captura por embarcación (LMCE) y su reglamento, respectivamente. Mediante estos dispositivos, el Gobierno Peruano cambió, a partir del año 2009, el modelo de pesca de consumo humano indirecto, llevado a través de cuotas máximas de captura anuales por el de cuotas individuales para la pesca.

Asimismo, en marzo y setiembre del año 2009, la Compañía suscribió contratos de garantía de permanencia en el régimen de LMCE con el Ministerio de la Producción por la totalidad de sus embarcaciones pesqueras, lo cual le garantiza los alcances de las normas indicadas por el plazo de 10 años, el cual vence en el año 2019. En virtud de dichos contratos, la Compañía debe respetar las condiciones, deberes y obligaciones de la ley sobre LMCE, la Ley General de Pesca y su Reglamento, y normas complementarias. En opinión de la Gerencia y de sus asesores legales, durante el año 2014, la Compañía viene cumpliendo con las condiciones de los contratos indicados.

La norma establece un aporte social equivalente a US\$1.95 por TM de pescado descargado por un período de 10 años, a un fondo destinado a apoyar la jubilación para los trabajadores que se encuentren afiliados al sistema vigente de pensiones aplicable a los tripulantes pesqueros industriales.

La LMCE también establece ciertos lineamientos que modificaron el desarrollo de las actividades pesqueras de la Compañía. Dentro de los principales se pueden mencionar los siguientes:

- El cálculo del LMCE se realizará para cada temporada de pesca, en función al Porcentaje Máximo de Captura por Embarcación (PMCE) asignado a cada embarcación pesquera.
- Las cantidades no extraídas en ejecución de un LMCE asignado para una temporada de pesca no podrán ser transferidas a ninguna otra temporada, extinguiéndose el derecho de la Compañía sobre los saldos no extraídos en la fecha de expiración de la temporada de pesca correspondiente.
- El permiso de pesca de una embarcación pesquera no nominada; es decir, una embarcación pesquera no seleccionada para realizar actividades pesqueras durante una temporada de pesca, quedará suspendido temporalmente, quedando dicha embarcación impedida de realizar actividades extractivas durante dicha temporada de pesca, pasando a pescarse la cuota de dicho barco en la bolsa global de la Compañía.
- Aquellas embarcaciones pesqueras que no sean nominadas en dos temporadas de pesca consecutivas o alternas deberán asignar definitivamente su PMCE a otra embarcación o embarcaciones de la Compañía, ser nominadas para pescar o proceder a su desmantelamiento (desguace).

Es causal de recálculo del PMCE asignado a una embarcación pesquera, cuando se reduzca el PMCE asignado a la Compañía en virtud a que durante cuatro temporadas de pesca consecutivas el porcentaje no ejecutado de la LMCE asignado supere el 20 por ciento en cada período. La reducción corresponde al porcentaje promedio no capturado durante las cuatro temporadas de pesca, debiendo ser prorrateado entre las embarcaciones pertenecientes a la Compañía.

Entre los años 2014 y 2013, la participación de la Compañía en la pesca global de la zona nortecentro y sur es de 9.78 y 7.86 por ciento, y no ha sufrido reducciones desde el inicio de vigencia de la LMCE.

2. Bases de preparación y resumen de las políticas contables significativas

2.1. Bases de preparación y presentación -

Declaración de cumplimiento -

Los estados financieros separados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante "IASB") vigentes al 31 de diciembre de 2014.

De acuerdo con las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2014, no existe obligación de preparar estados financieros separados; pero en el Perú las compañías tienen la obligación de prepararlos de acuerdo con las normas legales vigentes. Debido a esto, la Compañía ha preparado estados financieros separados de acuerdo a la NIIF 10, Estados Financieros Consolidados. Estos estados financieros se hacen públicos dentro del plazo establecido por la Superintendencia del Mercado de Valores (SMV).

La Compañía también ha preparado estados financieros consolidados de acuerdo a lo previsto en la NIIF 10, que se presentan en forma separada. Para una correcta interpretación de los estados financieros separados de acuerdo a NIIF, éstos deben leerse conjuntamente con los estados financieros consolidados.

Base de medición -

Los estados financieros separados han sido preparados en base al costo histórico, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía, excepto por los instrumentos financieros derivados que se presentan y han sido medidos al valor razonable. Los estados financieros separados adjuntos se presentan en dólares estadounidenses (moneda funcional y de presentación), y todas las cifras han sido redondeadas a miles, excepto cuando se ha indicado lo contrario.

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto que la Compañía ha adoptado las nuevas NIIF y NIC's revisadas que son obligatorias para los períodos que se inician en o después del 1 de enero de 2014; las mismas que no generan cambios en los estados financieros de la Compañía. Las nuevas normas que se relacionan con las operaciones de la Compañía son:

- NIC 32 "Instrumentos financieros: Presentación Compensación de activos y pasivos financieros (modificación)"
 La modificación precisa el significado de "cuenta actualmente con un derecho legal de compensación" y los criterios de los mecanismos de las cámaras de compensación para tener derecho a la compensación.
- NIC 36 "Deterioro del valor de los activos (modificaciones)"
 Estas modificaciones eliminan las consecuencias no previstas en la NIIF 13 "Medición del valor razonable", en lo referente a las revelaciones requeridas por la NIC 36 "Deterioro del valor de los activos". Asimismo, requieren la divulgación de los importes recuperables de los activos o unidades generadoras de efectivo por los cuales se ha reconocido o reversado una pérdida por deterioro durante el período.
- CINIIF 21 "Gravámenes"
 La CINIIF 21 aclara que una entidad reconoce un pasivo por un gravamen cuando la actividad que dé lugar al pago, en los términos señalados en la legislación pertinente, se realiza.
- 2.2 Resumen de las políticas contables significativas -
 - (a) Efectivo y equivalentes de efectivo -El efectivo y equivalentes de efectivo presentado en el estado separado de situación financiera, comprenden los saldos en fondos fijos, cuentas corrientes y depósitos a plazo con vencimientos originales menores a tres meses.
 - (b) Instrumentos financieros: reconocimiento inicial y medición posterior -
 - (b.1) Activos financieros -

Reconocimiento y medición inicial -

Los activos financieros dentro del ámbito de la NIC 39 son clasificados como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta su vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de sus activos financieros al momento del reconocimiento inicial

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más, en el caso de los activos que no se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y diversas e instrumentos financieros derivados.

Medición posterior -

La medición posterior de los activos financieros depende de su clasificación. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía sólo tiene préstamos y cuentas por cobrar, cuyo registro es como sigue:

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no se cotizan en un mercado activo. Después del reconocimiento inicial, estos activos financieros se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima de adquisición, y las comisiones o los costos que son parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización según el método de la tasa de interés efectiva se presenta como ingreso financiero en el estado separado de resultados. Las pérdidas que resulten del deterioro del valor se reconocen en el estado separado de resultados como costos financieros en el caso de los préstamos y como costos de ventas u otros gastos operativos en el caso de las cuentas por cobrar, ver párrafo (b.2) siguiente.

Baja en cuentas -

Un activo financiero (o, cuando resulte aplicable, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- (i) Han expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo; o
- (ii) Se han transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se ha asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia (pass-through arrangement), y (a) se han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo; o (b) no se han transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero se ha transferido el control sobre el mismo.

La Compañía continuará reconociendo el activo cuando haya transferido sus derechos a recibir los flujos de efectivo generados por el activo, o haya celebrado un acuerdo de intermediación, pero no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, ni ha transferido el control sobre el mismo.

En este caso, la Compañía, reconocerá el activo transferido en base a su envolvimiento continuo en el activo y también reconocerá el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se medirán sobre una base que refleje los derechos y obligaciones retenidos por la Compañía.

(b.2) Deterioro de los activos financieros -

Al cierre de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un deterioro del valor existe si uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo ("el evento que causa la pérdida"), tienen impacto negativo sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o del grupo de activos financieros, y ese impacto puede estimarse de manera fiable.

La evidencia de un deterioro del valor podría incluir de que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que se declaren en quiebra u otra forma de reorganización financiera, o cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados.

La Compañía determina el deterioro de sus activos financieros mediante la estimación para cuentas de cobranza dudosa.

La Gerencia evalúa periódicamente la suficiencia de dicha estimación a través del análisis de antigüedad de las cuentas por cobrar y las estadísticas de cobrabilidad que mantiene la Compañía. La estimación para cuentas de cobranza dudosa se registra con cargo a resultados del año en que se determine su necesidad.

(b.3) Pasivos financieros -

Reconocimiento y medición inicial -

Los pasivos financieros dentro del ámbito de la NIC 39 se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados y préstamos y cuentas por pagar. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable y, en el caso de los préstamos y cuentas por pagar contabilizados por su costo amortizado, se registran netos de los costos de transacción directamente atribuibles.

Medición posterior -

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía sólo tiene pasivos al costo amortizado, cuyo registro es como sigue:

Después del reconocimiento inicial, las obligaciones financieras, préstamos y cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado separado de resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como también a través del proceso de amortización de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que sean una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado separado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía mantiene dentro de esta categoría préstamos bancarios a corto plazo, obligaciones financieras a largo plazo y cuentas por pagar comerciales y diversas.

Baja en cuentas -

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se ha pagado o cancelado, o ha vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes respectivos en libros se reconoce en el estado separado de resultados.

(b.4) Compensación de instrumentos financieros -

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan de manera que se informa el importe neto en el estado separado de situación financiera, solamente si existe un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

(b.5) Valor razonable de los instrumentos financieros -

La Compañía mide sus derivados de cobertura al valor razonable en cada fecha del estado separado de situación financiera. Asimismo, el valor razonable de los instrumentos financieros medidos al costo amortizado es divulgado en nota 30.

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros separados son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- (i) Nivel 1 Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- (ii) Nivel 2 Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- (iii) Nivel 3 Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros separados sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

(c) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura - Reconocimiento inicial y medición posterior -

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados (contratos forward de moneda y swaps de tasa de interés) para administrar su exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones del tipo de cambio y de la tasa de interés. Dichos instrumentos financieros derivados son reconocidos al valor razonable inicialmente y a la fecha de cada estado separado de situación financiera. Los derivados son presentados como activos financieros cuando el valor razonable es positivo, y como pasivos financieros cuando el valor razonable es negativo.

Cualquier ganancia o pérdida que surja de cambios en el valor razonable es registrada directamente en el estado separado de resultados, excepto por la porción efectiva de coberturas de flujos de efectivo, la cual es reconocida en otros resultados integrales.

Al inicio de la cobertura, la Compañía formalmente designa y documenta la relación de cobertura, así como el objetivo de manejo de riesgo y la estrategia para llevar a cabo la cobertura. La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, el bien o transacción coberturado, la naturaleza del riesgo que está siendo coberturado y cómo la entidad evaluará la efectividad de los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura para compensar la exposición a los cambios en los flujos de efectivo atribuidos al riesgo cubierto. Se espera que dichas coberturas sean altamente efectivas al compensar los cambios en los flujos de efectivo y son evaluadas de manera continua para determinar que han sido altamente efectivas a lo largo de los períodos de reporte.

La Compañía utiliza operaciones de cobertura que califican en su totalidad como de coberturas de flujos de efectivo.

En las coberturas de flujos de efectivo la porción efectiva de la ganancia o pérdida en el instrumento de cobertura se reconoce directamente en otros resultados integrales, mientras que la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado separado de resultados como costos financieros.

Los montos reconocidos como otros resultados integrales se transfieren al estado separado de resultados cuando la transacción cubierta afecta resultados, por ejemplo, cuando el ingreso financiero o costo financiero es reconocido.

Clasificación corriente y no corriente -

Los instrumentos derivados designados como instrumentos de cobertura efectivos se separan en una porción corriente y no corriente en forma consistente con la clasificación de la partida subyacente cubierta.

(d) Transacciones en moneda extranjera -

Los estados financieros separados de la Compañía se presentan en dólares estadounidenses, que es su moneda funcional y de presentación.

Transacciones y saldos -

Las transacciones en moneda extranjera (monedas distintas al dólar estadounidense) son inicialmente registradas por la Compañía a los tipos de cambio vigentes a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten al tipo de cambio de la fecha de su liquidación del estado separado de situación financiera y las diferencias de cambio que resultan se registran en el estado separado de resultados.

Las partidas no monetarias se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

(e) Inventarios -

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el menor.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y los costos estimados necesarios para llevar a cabo la venta.

Los costos en los que se incurre para llevar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales se contabilizan de la siguiente manera:

Productos terminados -

Al costo de las materias primas, suministros, mano de obra directa, otros costos directos, gastos generales de fabricación y una proporción de los costos fijos y variables de fabricación basada en la capacidad normal de operación; excluyendo los costos de financiamiento. Posteriormente, se sigue el método del costo promedio ponderado diario.

La capacidad normal se define como el nivel de uso de la capacidad que satisface la demanda promedio de la Compañía a lo largo de los últimos tres años, que incluye factores de estacionalidad, ciclos y tendencias.

Materias primas y suministros diversos -

Al costo de adquisición, siguiendo el método del costo promedio ponderado diario.

La estimación por desvalorización es determinada en función a un análisis efectuado sobre las condiciones y la rotación de los inventarios. La estimación se registra con cargo a los resultados del año en que se determina.

(f) Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo -

El rubro "Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo" se presenta al costo de adquisición, neto de la depreciación acumulada y/o las pérdidas acumuladas por deterioro, si las hubiere. El costo inicial de un activo comprende su precio de compra o su costo de fabricación, incluyendo aranceles e impuestos de compra no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación, el estimado inicial de la obligación de rehabilitación y, los costos de financiamiento para los proyectos de construcción a largo plazo, en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento.

Cuando los componentes significativos de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo requieren ser reemplazados, la Compañía da de baja el componente reemplazado y reconoce el componente nuevo con su correspondiente vida útil y depreciación. Del mismo modo, cuando se efectúa una inspección de gran envergadura, el costo de la misma se reconoce como un reemplazo en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento. Todos los demás costos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen como gasto en el estado separado de resultados a medida que se incurren.

Una partida de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo o un componente significativo es retirado al momento de su disposición o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o disposición posterior. Cualquier ganancia o pérdida que surja al momento del retiro de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre los ingresos por la venta y el valor en libros del activo) es incluida en el estado separado de resultados en el año en que se retira el activo.

El valor residual, la vida útil y los métodos de depreciación son revisados y ajustados en caso sea apropiado, al final de cada año.

Las obras en curso incluyen los desembolsos para la construcción de activos, los costos de financiamiento, y los otros gastos directos atribuibles a dichas obras, devengados durante la etapa de construcción. Las obras en curso se capitalizan cuando se completan y su depreciación se calcula desde el momento en que están en condiciones para su uso.

La depreciación es calculada bajo el método de línea recta tomando en consideración las siguientes vidas útiles:

Descripción	Años
Edificios y otras construcciones	33
Maquinaria y equipo	Entre 10 y 37
Embarcaciones	Entre 10 y 37
Unidades de transporte	Entre 4 y 7
Muebles y enseres	Entre 3 y 10
Equipos diversos	Entre 3 y 10

(g) Arrendamientos -

La determinación de si un acuerdo es, o contiene, un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a la fecha de su celebración, ya sea que el cumplimiento del acuerdo dependa del uso de un activo específico o que el acuerdo otorgue el derecho de uso del activo, incluso si tal derecho no está de manera explícita en el acuerdo.

Los arrendamientos financieros que transfieren a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la titularidad del activo arrendado, son capitalizados en la fecha de inicio del arrendamiento al valor razonable de la propiedad arrendada o, si el monto fuera menor, al valor actual de los pagos mínimos de arrendamiento. Los pagos de arrendamiento se prorratean entre los cargos financieros y la reducción del pasivo por arrendamiento de modo de alcanzar una tasa de interés constante sobre el saldo restante del pasivo. Los cargos financieros se reconocen como costos financieros en el estado separado de resultados.

Un activo arrendado se deprecia a lo largo de la vida útil del activo. Sin embargo, si no existe seguridad razonable de que la Compañía obtendrá la titularidad al final del período de arrendamiento, el activo se depreciará durante la vida útil estimada del activo o en el plazo de arrendamiento, en el que sea menor.

Los arrendamientos en los que la Compañía no obtiene sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del activo, se clasifican como arrendamientos operativos.

Los pagos por arrendamientos operativos se reconocen como gastos operativos en el estado separado de resultados sobre una base de amortización lineal a lo largo del período de arrendamiento.

(h) Inversiones en subsidiarias y asociadas -

Las subsidiarias son entidades sobre las que la Compañía posee control de sus operaciones y políticas financieras, y en las que generalmente posee más del 50 por ciento de derecho a voto. Una asociada es una entidad sobre la que el inversor posee influencia significativa.

La influencia significativa se refiere al poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de operación de la entidad receptora de la inversión, pero sin llegar a tener el control o el control conjunto de ésta.

Las inversiones en subsidiarias y asociadas se reconocen bajo el método del costo. Los dividendos ganados en efectivo son acreditados en los resultados del año cuando los mismos son declarados.

(i) Intangibles -

Los activos intangibles adquiridos separadamente se miden en el reconocimiento inicial al costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Luego de su reconocimiento inicial, los activos intangibles se mantienen al costo menos la amortización acumulada y/o las pérdidas acumuladas por deterioro, si la hubiere.

La vida útil de los activos intangibles se considera como finita o indefinida.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan durante sus vidas útiles económicas y se evalúa el deterioro cuando existe un indicio de que el activo intangible ha perdido valor. El período de amortización para un activo intangible de vida útil finita es revisado al menos una vez al final de cada período de reporte.

Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros vinculados al activo se contabilizan como cambios en el período o método de amortización, según sea apropiado, y son tratados como cambios en los estimados contables.

El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado separado de resultados en la categoría de gasto consistente con la función de los activos intangibles.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, pero se evalúa anualmente la pérdida por deterioro, ya sea de manera individual o a nivel de unidad generadora de efectivo.

La evaluación de la vida indefinida se revisa anualmente para determinar si la vida indefinida continúa siendo sustentable. Si no, el cambio en la vida útil de indefinida a finita se hace de manera prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen del retiro de un activo intangible se miden como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo y son reconocidos en el estado separado de resultados cuando el activo es retirado.

Permisos de pesca y licencias de producción -

Los permisos de pesca y licencias de producción representan el derecho de pescar en el litoral peruano para cada una de las embarcaciones pesqueras y de procesar harina y aceite de pescado para cada una de las plantas pesqueras. Dichos activos no poseen vencimiento, razón por la cual son considerados activos intangibles de vida útil indefinida y no se amortizan; pero se evalúa anualmente si existe un deterioro, ver párrafo (j) siguiente.

Los permisos de pesca y licencias de producción se miden inicialmente al costo. El costo de los permisos de pesca y licencias de producción adquiridas en combinación de negocios es su valor razonable a la fecha de la adquisición.

Crédito mercantil -

El crédito mercantil se mide inicialmente al costo, y corresponde al exceso de la suma de la contraprestación transferida y el importe reconocido por el interés no controlador, respecto de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos en una combinación de negocios.

Después del reconocimiento inicial, el crédito mercantil se mide al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. A fin de efectuar la prueba de deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía que se espera serán beneficiadas con la combinación.

Cuando el crédito mercantil forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación de una unidad es dispuesta, el crédito mercantil asociado en la operación dispuesta se incluye en el valor en libros cuando se determina la ganancia o pérdida de la operación.

Software -

Corresponden a licencias y costos directamente relacionados con la implementación de un sistema de procesamiento de información (SAP). Estos activos se presentan al costo de adquisición y se amortizan en diez años.

(j) Deterioro de activos no financieros -

A cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe algún indicio de que un activo pudiera estar deteriorado en su valor. La Compañía estima el importe recuperable de un activo cuando existe tal indicio, o cuando se requiere efectuar una prueba anual de deterioro de su valor. El importe recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso, y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los otros activos o grupos de activos.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, el activo se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso de un activo, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las evaluaciones corrientes del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta las transacciones recientes de mercado, si las hubiera. Si no existen dichas transacciones, se usa un modelo apropiado de evaluación.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuas, incluido el deterioro del valor de los inventarios, se reconocen en el estado separado de resultados en aquellas categorías de gastos que correspondan con la función del activo deteriorado.

Para los permisos de pesca, licencias de producción y crédito mercantil se realiza una prueba de deterioro por lo menos cada año (al 31 de diciembre). Para los otros activos en general, a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o han disminuido. Si existiese tal indicio, la Compañía efectúa una estimación del importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable del activo desde la última vez en que se reconoció una pérdida por deterioro del valor de ese activo.

La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación acumulada, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo en años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado separado de resultados.

Las pérdidas por deterioro relacionadas con los permisos de pesca, licencias de producción y el crédito mercantil no pueden ser revertidas en períodos futuros.

(k) Inversiones inmobiliarias -

La inversión inmobiliaria es presentada a su costo de adquisición o de ingreso al patrimonio neto, de conformidad con lo dispuesto en la NIC 40 "Inversión inmobiliaria", siguiendo el modelo de costo histórico. Por consiguiente, es tratada siguiendo lo previsto en la NIC 16 "Propiedades, planta y equipo".

La inversión inmobiliaria está conformada por el monto pagado por los terrenos, más los costos incurridos en su respectiva edificación.

La edificación está sujeta a depreciación siguiendo el método de línea recta en 33 años.

Se realizan transferencias a o desde las inversiones inmobiliarias solamente cuando exista un cambio en el uso del activo. Si un componente de propiedades, maquinaria y equipo se transfiere a una inversión inmobiliaria, la Compañía contabiliza el activo hasta la fecha del cambio de uso de acuerdo con la política contable establecida para las propiedades, maquinaria y equipo.

La inversión inmobiliaria se da de baja, ya sea en el momento de su venta o cuando ésta se retira del uso en forma permanente, y no se espera recuperar beneficio económico alguno de su venta. La diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo se reconoce en el estado separado de resultados integrales en el período en el que el activo fue dado de baja.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el rubro Inversión inmobiliaria comprende dos inmuebles.

(I) Provisiones -

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que sea necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y se puede hacer una estimación fiable del monto de la obligación. Cuando la Compañía espera que las provisiones sean reembolsadas en todo o en parte, por ejemplo bajo un contrato de seguro, el reembolso se reconoce como un activo pero únicamente cuando este reembolso es virtualmente cierto. El gasto relacionado con cualquier provisión se presenta en el estado separado de resultados, neto de todo reembolso relacionado.

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleje, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión por el paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado separado de resultados.

(m) Contingencias -

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros separados. Estos se revelan en notas a los estados financieros separados, a menos que la posibilidad de que se desembolse un flujo económico sea remota.

Un activo contingente no se reconoce en los estados financieros separados, pero se revela cuando su grado de contingencia es probable.

(n) Reconocimiento de ingresos -

Los ingresos se reconocen en la medida en que sea probable que los beneficios económicos fluyan a la Compañía y se puedan medir de manera fiable, independientemente de cuándo se realice el pago. Los ingresos se miden al valor razonable de la contraprestación recibida o por cobrar, teniendo en cuenta las condiciones de pago definidas por contrato y sin incluir los impuestos o gastos. La Compañía revisa sus contratos de ingresos a fin de determinar si actúa como titular o agente. La Compañía llegó a la conclusión de que actúa como titular en todos sus convenios de ingresos.

Los siguientes criterios de reconocimiento específicos también se deben cumplir antes del reconocimiento de un ingreso:

Venta de bienes -

Los ingresos provenientes de la venta de bienes se reconocen cuando los riesgos significativos y beneficios inherentes a la propiedad del bien se hayan transferido sustancialmente al comprador, lo cual ocurre, por lo general, al momento de la entrega de los bienes; para las exportaciones, al momento del embarque.

Ingresos por intereses -

Estos ingresos se reconocen cuando se devengan los intereses utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Los ingresos por intereses están incluidos en los ingresos financieros en el estado separado de resultados.

(o) Costos de financiamiento -

Los costos de financiamiento directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente requiere un período de tiempo sustancial antes de estar listo para el uso o venta al que está destinado se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos. Todos los demás costos de financiamiento se contabilizan en el período en que ocurren. Los costos de financiamiento incluyen los costos de intereses y otros costos en los que incurre la entidad en relación con los préstamos obtenidos.

(p) Impuestos -

Impuesto a las ganancias corriente -

Los activos y pasivos por el impuesto a las ganancias corriente se miden por los importes que se esperan recuperar o pagar a la Autoridad Tributaria. Las tasas impositivas y la normativa fiscal utilizadas para computar dichos importes son aquellas que estén vigentes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa en el Perú.

El impuesto a las ganancias corriente que se relaciona con partidas que se reconocen directamente en el patrimonio neto, también se reconoce en el patrimonio neto y no en el estado separado de resultados. La Gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas fiscales aplicables se encuentran sujetas a interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

Impuesto a las ganancias diferido -

El impuesto a las ganancias diferido se reconoce utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporales entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus importes en libros a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

Los pasivos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen por todas las diferencias temporales imponibles, salvo las diferencias temporales imponibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias y asociadas, cuando la oportunidad de su reversión se pueda controlar, y sea probable que las mismas no se reversen en el futuro cercano.

Los activos por impuesto a las ganancias diferido se reconocen por todas las diferencias temporales deducibles, y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas tributarias arrastrables no utilizadas, en la medida en que sea probable la existencia de utilidades imponibles futuras contra las cuales se puedan compensar dichas diferencias temporales. El importe en libros de los activos por impuesto a las ganancias diferido se revisa en cada fecha de cierre del período sobre el que se informa y se reduce en la medida en que ya no sea probable la existencia de suficiente ganancia imponible futura para permitir que esos activos por impuesto a las ganancias diferido sean utilizados total o parcialmente.

Los activos por impuesto a las ganancias diferido no reconocidos se revisan en cada fecha de cierre del período sobre el que se informa y se reconocen en la medida en que se torne probable la existencia de ganancias imponibles futuras que permitan recuperar dichos activos por impuesto a las ganancias diferido no reconocidos con anterioridad.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se miden a las tasas impositivas que se esperan sean de aplicación en el año en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, en base a las tasas impositivas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

El impuesto a las ganancias diferido se reconoce en relación a la partida que lo origina, ya sea en resultados o directamente en el patrimonio neto.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por impuesto a las ganancias, y si los impuestos a las ganancias diferidos se relacionan con la misma Autoridad Tributaria y la misma jurisdicción fiscal.

Impuesto general a las ventas -

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe del impuesto general a las ventas, salvo:

- (i) Cuando el impuesto general a las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la Autoridad Fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- (ii) Las cuentas por cobrar y por pagar que ya están expresadas incluyendo el importe de impuesto general a las ventas.

El importe neto del impuesto general a las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la Autoridad Tributaria, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado separado de situación financiera, según corresponda.

- (q) Participación de los trabajadores -
 - De acuerdo con las normas legales, la participación de los trabajadores es calculada sobre la misma base que la usada para calcular el impuesto a las ganancias corriente, y es presentada en el estado separado de resultados dentro de los rubros "Costo de producción", "Gastos administrativos" y "Gastos de ventas", como parte del gasto de personal.
- (r) Beneficios a los trabajadores -

La Compañía tiene obligaciones de corto plazo por beneficios a sus trabajadores que incluyen sueldos, aportaciones sociales, gratificaciones de ley, bonificaciones por desempeño y participaciones en las utilidades. Estas obligaciones se registran mensualmente con cargo al estado separado de resultados, a medida que se devengan.

3. Juicios, estimaciones y supuestos contables significativos

La preparación de los estados financieros separados de la Compañía requiere que la Gerencia efectúe juicios, estimados y supuestos que afectan la cifras reportadas de ingresos, gastos, activos y pasivos, y revelaciones de pasivos contingentes. Sin embargo, las incertidumbres y juicio profesional que tienen estos supuestos y estimados podrían resultar en montos que requieren un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos.

Los estimados más significativos considerados por la Gerencia en relación con los estados financieros separados se refieren a:

- Estimación para cuentas de cobranza dudosa nota 2.2 (b.2)
- Estimación por desvalorización de inventarios nota 2.2 (e)
- Estimación de la capacidad normal de producción nota 2.2 (e)
- Estimación por deterioro de activos no financieros nota 2.2 (j)
- Provisiones nota 2.2 (I)
- Provisión para contingencias nota 2.2 (m)
- Impuesto a las ganancias nota 2.2 (p)

La Gerencia considera que las estimaciones incluidas en los estados financieros separados se efectuaron sobre la base de su mejor conocimiento de los hechos relevantes y circunstancias a la fecha de preparación de los mismos; sin embargo, los resultados finales podrán diferir de las estimaciones incluidas en los estados financieros separados.

4. Normas internacionales emitidas pero aún no vigentes

La Compañía decidió no adoptar anticipadamente las siguientes normas e interpretaciones que fueron emitidas por el IASB y que se aplican a las operaciones que realiza la Compañía, pero que no son efectivas al 31 de diciembre de 2014:

- NIIF 9 "Instrumentos financieros"

En julio de 2014, el IASB emitió la versión final de la NIIF 9 "Instrumentos financieros", que refleja todas las fases del proyecto de instrumentos financieros y que sustituirá a la NIC 39 "Instrumentos financieros: Reconocimiento y medición" y todas las versiones anteriores de la NIIF 9. La norma introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición, deterioro y contabilidad de cobertura. La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018, y se permite su aplicación anticipada. Se requiere la aplicación retroactiva, pero la información comparativa no es obligatoria.

La adopción de la NIIF 9 tendrá un efecto sobre la clasificación y medición de los activos financieros de la Compañía y sus Subsidiarias, pero ningún impacto sobre la clasificación y medición de sus pasivos financieros.

NIIF 15 "Los ingresos procedentes de los contratos con los clientes"
La NIIF 15 fue emitida en mayo de 2014 y establece un nuevo modelo de cinco pasos que se aplicará a los ingresos procedentes de los contratos con los clientes. Bajo la NIIF 15, los ingresos se reconocen por un importe que refleja la consideración de que la entidad espera tener derecho a cambio de la transferencia de bienes o servicios a un cliente. Los principios de la NIIF 15 proporcionan un enfoque más estructurado para la medición y el reconocimiento de ingresos. El nuevo estándar de los ingresos es aplicable a todas las entidades y reemplazará todos los requisitos actuales de reconocimiento de ingresos bajo NIIF. La aplicación retroactiva completa o modificada es requerida para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero 2017, y se permite su aplicación anticipada.

La Compañía está en proceso de evaluar el impacto de la aplicación de estas normas, si lo hubiere, en sus estados financieros separados, así como en las revelaciones en las notas a los estados financieros separados.

5. Transacciones en moneda extranjera

Las operaciones en moneda extranjera se efectúan a los tipos de cambio del mercado libre publicados por la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP. Al 31 de diciembre de 2014, los tipos de cambio del mercado libre para las transacciones realizadas en nuevos soles, publicados por esta institución, fueron de US\$0.3355 para la compra y US\$0.3346 para la venta (US\$0.3579 para la compra y US\$0.3576 para la venta al 31 de diciembre de 2013).

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía tenía los siguientes activos y pasivos en nuevos soles:

	2014		2013		
	S/.(000)	Equivalente en US\$(000)	S/.(000)	Equivalente en US\$(000)	
Activos					
Efectivo y equivalentes de efectivo	7,511	2,520	3,393	1,214	
Fondos restringidos	697	234	130	47	
Cuentas por cobrar comerciales y					
diversas, neto	17,232	5,781	59,263	21,211	
	25,440	8,535	62,786	22,472	
Pasivos					
Préstamos bancarios a corto plazo	-	-	(3,191)	(1,141)	
Cuentas por pagar comerciales y diversas	(19,264)	(6,445)	(32,565)	(11,651)	
Provisiones	(42,567)	(14,242)	(34,667)	(12,397)	
	(61,831)	(20,687)	(70,423)	(25,189)	
Posición pasiva, neta	(36,391)	(12,152)	(7,637)	(2,717)	

Durante el año 2014, la Compañía registró una pérdida neta por diferencia en cambio de aproximadamente US\$761,000 (una ganancia neta por aproximadamente US\$744,000 durante el año 2013), la cual se presenta en el estado separado de resultados.

6. Efectivo y equivalentes de efectivo y fondos restringidos

(a) A continuación se presenta la composición de estos rubros:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Cuentas corrientes (b)	4,371	4,717
Depósitos a plazo (c)	12,754	783
Remesas en tránsito	21	324
Fondos fijos	11	19
	17,157	5,843
Fondos restringidos (d)	2,132	220

- (b) Las cuentas corrientes se mantienen en bancos locales y del exterior, están denominadas en nuevos soles y en dólares estadounidenses y son de libre disponibilidad y no generan intereses.
- (c) Los depósitos a plazo están denominados en nuevos soles y en dólares estadounidenses, tienen vencimientos originales menores a 90 días y pueden ser renovados a su vencimiento dichos depósitos se mantienen en bancos nacionales y son remunerados a tasas vigentes en el mercado.
- (d) Al 31 de diciembre de 2014, el sado incluye fondos restringidos para el pago del préstamo sindicado por US\$1,045,000 (US\$2,000 al 31 de diciembre de 2013), los fondos mantenidos en el Banco de la Nación para el pago de impuestos por US\$211,000 (US\$23,000 al 31 de diciembre de 2013), fondos retenidos a favor de terceros relacionados con garantías a PRODUCE por US\$682,000 y el embargo preventivo por retención judicial por US\$194,000 (US\$195,000 al 31 de diciembre de 2013).

7. Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Comerciales		
Facturas por cobrar (b)	24,012	36,327
Letras por cobrar (b)	-	122
	24,012	36,449
Menos - Estimación para cuentas de cobranza dudosa (e)	(3,385)	(3,290)
	20,627	33,159
Diversas		
Relacionadas, nota 27(b)	1,802	3,063
Personal	1,753	4,377
Reclamos a la SUNAT	1,436	1,518
Préstamos armadores	1,362	1,106
Anticipos otorgados (c)	193	7,633
Impuesto general a las ventas pendientes de reembolso y		
otros	5,419	6,710
	11,965	24,407
Menos - Estimación para cuentas de cobranza dudosa (e)	(5,023)	(5,084)
	6,942	19,323
	27,569	52,482
Por vencimiento:		
Corriente	26,182	51,005
No corriente	1,387	1,477
	27,569	52,482

- (b) Las facturas por cobrar comerciales tienen vencimientos corrientes (generalmente entre 1 y 181 días) y no generan intereses. Las letras por cobrar generalmente tienen vencimiento entre 30 y 60 días y devengan intereses a tasas de mercado.
- (c) Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía mantiene anticipos otorgados por la adquisición de equipos para las plantas, dichos anticipos tienen vencimientos corrientes y no generan intereses.

(d) Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el anticuamiento del saldo de las cuentas por cobrar comerciales no deterioradas es como sigue:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Ni vencidas, ni deterioradas	20,270	31,525
Vencidas pero no deterioradas		
De 1 a 30 días	299	462
De 31 a 60 días	58	329
De 61 a 120 días	-	331
De 120 a 180 días	-	512
	20,627	33,159

(e) El movimiento de la estimación para cuentas de cobranza dudosa por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013 fue el siguiente:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Saldo inicial	8,374	7,490
Estimación del año, nota 23	413	1,453
Recuperos, nota 23	(92)	(159)
Diferencia en cambio	(287)	(410)
Saldo final	8,408	8,374

8. Inventarios, neto

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Productos terminados	15,997	57,317
Suministros diversos	3,437	3,374
Envases y embalajes	1,497	1,694
Combustibles	1,313	799
Materias primas y auxiliares	332	418
Inventarios por recibir	373	153
Otros	10	6
	22,959	63,761
Menos - Estimación por desvalorización de inventarios (c)	(4,008)	(4,890)
	18,951	58,871

- (b) Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía ha constituido warrants sobre la producción y el stock de harina, aceite, conserva y congelados de pescado, en garantía de préstamos otorgados por instituciones financieras, ver nota 13.
- (c) El movimiento de la estimación por desvalorización de inventarios por los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y de 2013 fue el siguiente:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Saldo inicial	4,890	4,523
Estimación del año, nota 23	730	603
Recuperos, nota 23	(1,612)	(236)
Saldo final	4,008	4,890

9. Impuestos y gastos pagados por anticipado

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Pagos a cuenta por impuesto a las ganancias	8,721	7,391
Crédito por impuesto general a las ventas	1,909	7,179
Gastos pagados por anticipado	1,705	1,123
Impuesto temporal a los activos netos	1,404	464
	13,739	16,157

10. Inversiones en subsidiarias y asociadas

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Subsidiarias		
Pesquera El Mar S.R.L.	1,933	1,933
Otros	216	216
	2,149	2,149
Asociadas		
Pesquera Ana María S.R.L.	1,498	1,498
Otros	12	12
	1,510	1,510
	3,659	3,659

A continuación se presenta un resumen de las actividades de estas empresas:

- Pesquera El Mar S.R.L.
 - La Compañía posee el 100 por ciento de esta subsidiaria, la cual se constituyó en el Perú el 31 de marzo de 1977. La actividad principal de esta subsidiaria es el alquiler de embarcaciones pesqueras para la captura de anchoveta a la Compañía.
- Pesquera Ana María S.R.L.

La Compañía posee el 49.09 por ciento de esta asociada, la cual se constituyó en el Perú el 3 de febrero de 1977. La actividad principal de esta asociada es la extracción marítima de productos hidrobiológicos en general y la crianza de peces. La Compañía no tiene influencia significativa en la toma de decisiones, ni en las políticas contables de esta asociada.

(b) La información relevante de las empresas relacionadas al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, es la siguiente:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
	(No auditado)	(No auditado)
Subsidiarias		
Activos corrientes	459	966
Activos no corrientes	4,025	4,066
Pasivos corrientes	294	939
Pasivos no corrientes	974	993
Patrimonio neto	3,216	3,100
Ventas	232	460
Utilidad neta	177	125
Asociadas		
Activos corrientes	719	273
Activos no corrientes	1,421	474
Pasivos corrientes	298	243
Pasivos no corrientes	2,848	1,245
Patrimonio neto	(1,006)	(741)
Ventas	54	195
Pérdida (utilidad) neta	(112)	63

11. Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto

a) A continuación se detalla el movimiento y la composición del rubro:

		Edificios y otras	Maquinaria y		Unidades de	Muebles		Obras en	
	Terrenos US\$(000)	construcciones US\$(000)	equipo US\$(000)	Embarcaciones US\$(000)	transporte US\$(000)	y enseres US\$(000)	Equipos diversos US\$(000)	curso US\$(000)	Total US\$(000)
Costo -									
Saldos al 1 de enero de 2013	10,675	45,460	220,411	164,711	3,873	2,829	3,639	21,124	472,722
Adiciones (b)	-	-	-	-	-	-	-	27,687	27,687
Reclasificaciones (f)	(1,140)	(1,848)	(62)	1	(19)	(1)	-	-	(3,069)
Transferencias	106	4,467	18,408	3,082	324	336	670	(27,393)	-
Retiros (d)	-	-	(16,257)	(3,633)	(68)	(1)	(36)	-	(19,995)
Ventas	<u>-</u>	<u>-</u>	(138)	<u>-</u>	(248)	(5)	(5)	-	(396)
Saldos al 31 de diciembre de 2013	9,641	48,079	222,362	164,161	3,862	3,158	4,268	21,418	476,949
Adiciones (b)	-	-	-	-	-	-	-	13,264	13,264
Transferencias	-	2,938	15,412	1,648	301	61	577	(20,937)	-
Retiros (d)	-	(85)	(127)	(2,122)	(19)	(1)	(243)	-	(2,597)
Ventas	-	-	(257)	-	(386)	-	(186)	-	(829)
Otros	(62)		(5)		-	-	(21)		(88)
Saldos al 31 de diciembre de 2014	9,579	50,932	237,385	163,687	3,758	3,218	4,395	13,745	486,699
Depreciación acumulada -									
Saldos al 1 de enero de 2013	-	15,496	150,966	115,692	2,693	1,318	2,689	-	288,854
Adiciones (e)	-	1,450	5,206	4,117	319	193	291	-	11,576
Reclasificaciones	-	(539)	445	(442)	(1)	(4)	2	-	(539)
Retiros (d)	-	-	(11,068)	(2,928)	(60)	(1)	(32)	-	(14,089)
Ventas	-	<u> </u>		-	(223)	(5)	(4)	<u> </u>	(232)
Saldos al 31 de diciembre de 2013	-	16,407	145,549	116,439	2,728	1,501	2,946	-	285,570
Adiciones (e)	-	1,611	6,162	4,366	340	227	366	-	13,072
Retiros (d)	-	-	(62)	(1,571)	(5)	(1)	(237)	-	(1,876)
Ventas	-	-	(151)	-	(367)	-	(161)	-	(679)
Otros		(60)				<u>-</u>	<u> </u>	<u> </u>	(60)
Saldos al 31 de diciembre de 2014		17,958	151,498	119,234	2,696	1,727	2,914		296,027
Valor neto en libros -									
Al 31 de diciembre de 2013	9,641	31,672	76,813	47,722	1,134	1,657	1,322	21,418	191,379
Al 31 de diciembre de 2014	9,579	32,974	85,887	44,453	1,062	1,491	1,481	13,745	190,672

⁽b) Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía mantiene activos fijos adquiridos bajo la modalidad de arrendamiento financiero por un valor neto en libros de aproximadamente US\$11,674,000 (US\$12,765,000 al 31 de diciembre de 2013). En el año 2014, las adiciones de activos fijos bajo esta modalidad ascendieron aproximadamente a US\$2,344,000 (aproximadamente US\$266,735 en el año 2013).

- (c) Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía ha constituido garantías sobre plantas y embarcaciones por aproximadamente US\$134,774,000 (US\$160,687,000 al 31 de diciembre de 2013). Estas garantías corresponden a pasivos adquiridos con proveedores, préstamos bancarios a corto plazo y operaciones de arrendamiento financiero.
- (d) En el año 2014, la Compañía revisó el valor en uso y la vida útil de los activos, decidiendo dar de baja principalmente maquinarias, equipos y dos embarcaciones arrastreras por aproximadamente US\$721,000, los cuales se presentan en el rubro "Otros gastos" del estado separado de resultados. En el año 2013, la Compañía dio de baja principalmente maquinarias, equipos y una embarcación pesquera (siniestrada) por aproximadamente a US\$5,906,000, ver nota 25.
- (e) La depreciación de los períodos 2014 y 2013 ha sido distribuida de la siguiente manera:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Costo de ventas, nota 21	12,490	11,061
Gastos administrativos, nota 23	582	515
	13,072	11,576

- (f) Al 31 de diciembre de 2013, la Gerencia determinó que dos inmuebles no fueron utilizados como parte de su actividad principal; por ello, los reclasificó al rubro "Inversiones inmobiliarias" por aproximadamente US\$2,449,000. Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía ha registrado dichas inversiones al valor razonable por aproximadamente US\$816,000 registrando la diferencia en el rubro de gastos administrativos, ver nota 23.
- (g) Al 31 de diciembre de 2014, corresponde principalmente a obras en las diversas plantas de harina y aceite de pescado por aproximadamente US\$12,077,000 y en embarcaciones pesqueras por aproximadamente US\$1,668,000. Al 31 de diciembre de 2013, corresponde principalmente a obras en las diversas plantas de harina y aceite de pescado por aproximadamente US\$21,193,000 y en embarcaciones pesqueras por aproximadamente US\$225,000.

12. Intangibles, neto

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Permisos de pesca (b)	39,803	38,984
Crédito mercantil	18,786	18,786
Licencias de producción (b)	7,678	7,678
Licencia e implementación de SAP	2,702	2,794
	68,969	68,242

(b) Comprende los permisos de pesca y licencias de producción que la Compañía mantiene para el desarrollo de sus actividades, obteniendo una cuota del 6.58 y 2.86 por ciento por flota propia en la zona Norte-Centro y Sur del país, respectivamente; y una capacidad de planta de 769 TM/hora de harina, 2,089 cajas/turno de conservas y 282 TM/día de congelados, respectivamente.

(c) Evaluación de deterioro -

Los intangibles de vida útil indefinida son analizados por deterioro asignándolo a una única unidad generadora de efectivo (en adelante "UGE"), que incluye todos los activos asociados a la extracción y producción de harina y aceite de pescado.

El importe recuperable de la unidad generadora de efectivo para la extracción y producción de harina y aceite de pescado se ha determinado sobre la base de un cálculo de valor en uso, utilizando proyecciones de flujos de efectivo derivados de los presupuestos financieros aprobados por la Gerencia, y que cubren un período de diez años.

Al 31 de diciembre de 2014, la tasa de descuento antes del impuesto a las ganancias aplicable a las proyecciones de flujos de efectivo fue 9.13 por ciento (9.43 por ciento al 31 de diciembre 2013), que es consistente con otras tasas utilizadas en el sector pesquero. Como resultado del análisis, el valor en libros de los intangibles de vida útil indefinida no supera el valor en uso determinado.

A continuación se presentan los principales supuestos sobre los cuales la Gerencia ha basado las proyecciones antes indicadas:

- (i) Precio de la harina: El precio promedio de anchoveta en el 2014 ha sido US\$1,609/TM. El precio de la anchoveta ha sido estimado en US\$1,600/TM para el período de proyección. En opinión de la Gerencia esto es consistente con las prácticas normales y habituales en materia de proyección de variables relacionadas con la valorización de "commodities".
- (ii) Tasa de descuento: El cálculo de las tasas de descuento se basa en las circunstancias específicas de la Compañía y representa el costo promedio del capital. Este promedio considera tanto las deudas como el patrimonio neto. El costo de la deuda se basa en los préstamos que devengan interés que la Compañía debe pagar; y el costo del patrimonio neto se basa en el retorno de la inversión que los accionistas de la Compañía esperan obtener.
- (iii) Porcentaje de participación: La Gerencia ha considerado una participación total de la zona norte-centro de 9.78 por ciento (6.58 por ciento flota propia, 3.20 por ciento flota de terceros) y de la zona sur es de 7.86 por ciento (2.86 por ciento flota propia, 5 por ciento flota de terceros) sobre la pesca global estimada de 4,500,000 TM y 500,000 TM para las zonas norte-centro y sur del país, respectivamente.

Sensibilidad en los cambios a los supuestos -

Una reducción del precio de la anchoveta de 20.73 por ciento respecto del precio base asumido por la Gerencia generaría un deterioro en la UGE de extracción y procesamiento de pescado. Asimismo, sería necesario un incremento de la tasa de descuento de 9.13 por ciento a 14.79 por ciento para la generación de un deterioro.

Considerando el valor en uso de la unidad generadora de efectivo y la comparación contra su valor en libros, la Gerencia considera que no es necesario constituir una estimación por deterioro de los intangibles de vida útil indefinida al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

13. Préstamos bancarios a corto plazo

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Banco de Crédito del Perú S.A.	39,346	63,755
Banco Internacional del Perú S.A.A.	7,538	37,513
Banco Financiero del Perú	4,584	6,268
ICBC Perú Bank	3,400	-
Scotiabank Perú S.A.A.	1,458	7,444
Citibank del Perú S.A.	-	3,000
Deutsche Bank	<u></u>	19,983
	56,326	137,963

(b) Los préstamos bancarios a corto plazo corresponden a financiamientos pre-embarque, postembarque y pagarés para capital de trabajo adquiridos de entidades financieras locales y del exterior, los cuales devengan intereses anuales que fluctúan entre 1.67 por ciento y 4.17 por ciento, y se encuentran garantizados con warrants y prendas mercantiles sobre inventarios.

14. Cuentas por pagar comerciales y diversas

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Comerciales		
Terceros	18,338	36,239
Relacionadas, nota 27(b)	747	1,068
	19,085	37,307
Diversas		
Intereses por pagar (c)	1,378	472
Gastos de personal por pagar	1,054	4,840
Tributos y contribuciones por pagar	630	2,277
Fondo de pensiones y otros	411	890
	3,473	8,479
	22,558	45,786

- (b) Las cuentas por pagar comerciales tienen vencimientos corrientes (generalmente entre 30 y 60 días), dichos pasivos están denominados en dólares estadounidenses y nuevos soles, no devengan intereses y no se han otorgado garantías por los mismos.
- (c) Los intereses por pagar corresponden a obligaciones financieras a largo plazo y préstamos bancarios que se liquidan durante el año.

15. Obligaciones financieras a largo plazo

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	Tasa de interés			
	anual	Vencimiento	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Préstamo sindicado				
Banco de Crédito del Perú S.A.	Libor + 6.85%	2022	93,979	-
Banco Internacional del Perú S.A.A.	Libor + 6.85%	2022	23,498	-
			117,477	-
Otros préstamos bancarios				
Deustsche Bank	Libor + 7.00%	2020	-	24,185
Banco Internacional del Perú S.A.A.	6.40% - 7.40%	2017	-	10,178
Banco Internacional del Perú S.A.A.	9.75 %	2016	-	5,311
			<u> </u>	39,674
Arrendamientos financieros, nota 28				
Banco Internacional del Perú S.A.A.	8.45 %	2017	3,371	3,979
Crédito Leasing	6.00 %	2014	990	589
SIGMA	9.68 %	2017	950	-
Banco Financiero del Perú	10.20 %	2016	84	-
			5,395	4,568
Financiamientos comerciales			26	2,080
			122,898	46,322
Por vencimiento:				
Corriente			832	5,951
No corriente			122,066	40,371
			122,898	46,322

Préstamo sindicado -

Durante el año 2014, la Compañía obtuvo un préstamo sindicado por un total de US\$120,000,000. Dicho préstamo se ha obtenido en dos tramos, uno por US\$100,000,000 y otro por US\$20,000,000; tiene un plazo de 8 años contados a partir de la fecha del desembolso del tramo I y genera intereses calculados a la tasa Libor a 3 meses más 6.85 puntos porcentuales.

Las partes acuerdan que la Compañía tendrá derecho a solicitar la postergación por una sola vez durante la vigencia del préstamo sindicado de la parte correspondiente a la amortización de capital de hasta cuatro (4) cuotas consecutivas en los siguientes supuestos:

- En caso el Estudio Nacional del Fenómeno del Niño ("ENFEN") o la entidad que en su momento la reemplace, declare la presencia del Fenómeno del Niño; o,
- En caso el EBITDA medido trimestralmente de los últimos doce (12) meses por la Compañía sea inferior a US\$35,000,000 como resultado de una reducción en el nivel de captura de pescado a nivel nacional o a la disminución del precio de la harina de pescado.
- En caso la solicitud de reprogramación voluntaria obedeciese a la presencia del Fenómeno del Niño, de acuerdo a lo indicado en el contrato del préstamo, dicha solicitud se entenderá automáticamente aprobada y el agente administrativo procederá a enviar a la Compañía el nuevo cronograma de pagos.

Con fecha 23 de enero de 2015, la Compañía presentó la solicitud de reprogramación voluntaria, de acuerdo a la cláusula "2.12 Reprogramación voluntaria" del contrato del préstamo sindicado, obedeciendo a la presencia del Fenómeno del Niño por lo que las cuotas 4 a la 8 se reprogramaron y en consecuencia fueron clasificadas al largo plazo, por un monto aproximado de US\$10,286,000 de capital.

Resguardos financieros

Los resguardos financieros son de seguimiento trimestral y anual, y deben ser calculados sobre la base de la información financiera de la Compañía. A continuación se muestran los resultados obtenidos por la Compañía al 31 de diciembre de 2014 en relación a dichos resguardos:

	Límites establecidos	Periodicidad	Resultados obtenidos en el 2014
Ratio de liquidez no menor a:	1.00	Trimestral	0.96
Ratio de endeudamiento menor a:	4.00	Trimestral	9.44
Ratio de cobertura de servicio de deuda no menor a:	1.25	Trimestral	1.35
Ratio de garantía de deuda no menor a:	1.50	Trimestral	1.60

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía no cumple con los indicadores financieros de liquidez y endeudamiento requeridos en el contrato de los préstamos, por lo que los bancos acreedores quedarían facultados a exigir, ejecutar y/o demandar el pago inmediato de las sumas adeudadas, así como ejecutar las garantías recibidas. No obstante a ello, el 23 de enero de 2015, se reprogramó voluntariamente la deuda de acuerdo a la cláusula citada en esta nota, relacionada con el Fenómeno del Niño; por ello, los bancos acreedores han manifestado que no tomarán la opción de declarar el vencimiento anticipado de todas las cuotas del préstamo al 31 de diciembre de 2014.

Retenciones

El contrato de préstamo sindicado establece el siguiente mecanismo de retención:

- (i) Durante el primer año, contado desde la fecha del desembolso del tramo I: US\$95/TM de harina de pescado exportada y vendida.
- (ii) Durante el segundo y tercer año, contado desde la fecha del desembolso del tramo l: US\$170/TM de harina de pescado exportada y vendida.
- (iii) Durante el cuarto año, contado desde la fecha del desembolso del tramo I: US\$262/TM de harina de pescado exportada y vendida.
- (iv) Durante el quinto año, contado desde la fecha del desembolso del tramo I: US\$246/TM de harina de pescado exportada y vendida.
- (v) Durante el sexto, séptimo y octavo año, contado desde la fecha del desembolso del tramo I: US\$220/TM de harina de pescado exportada y vendida.

Con la finalidad de asegurar el pago de las cuotas y prepagos obligatorios, el Agente Administrativo procederá a la apertura de las cuentas escrow (fondos restringidos para el pago del préstamo sindicado, nota 6(d)), para retener los importes necesarios correspondientes a la fecha de pago inmediata siguiente.

Contrato de garantía

El 27 de enero de 2014, la Compañía suscribió un contrato de garantía con el Banco de Crédito del Perú en calidad de agente administrativo con el objetivo de garantizar el préstamo sindicado, constituyó una garantía mobiliaria sobre las embarcaciones a favor del Agente de Garantías, quien actúa en representación y beneficio de los acreedores para garantizar el fiel cumplimiento y pago oportuno de todas y cada una de las Obligaciones Garantizadas, quedando el fideicomiso constituido por 14 embarcaciones.

(b) Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la parte no corriente de las obligaciones financieras a largo plazo tiene los siguientes vencimientos:

Año de vencimiento	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
2015	-	6,704
2016	9,617	9,035
2017	12,687	7,035
2018	21,632	5,980
2019 en adelante	78,130	11,617
	122,066	40,371

16. Provisiones

(a) A continuación se presenta el movimiento y la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Saldo inicial	12,397	13,979
Provisión del año, nota 23	3,900	1,140
Reversiones, nota 23	(565)	(658)
Diferencia en cambio	(820)	(1,172)
Pagos	(670)	(892)
Saldo final	14,242	12,397
Por vencimiento:		
Porción corriente	1,208	1,756
Porción no corriente	13,034	10,641
	14,242	12,397

(b) Provisión para contingencias -

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía ha sido objeto de diversas acotaciones de índole tributaria, legal (laboral y administrativa) y regulatorio, las cuales se registran y divulgan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía ha registrado las provisiones necesarias. Asimismo, las contingencias posibles que no se han provisionado de acuerdo con normas contables son por aproximadamente US\$1,776,000 al 31 de diciembre de 2014 (US\$1,387,000 al 31 de diciembre de 2013).

17. Participación de los trabajadores

(a) A continuación se presenta el movimiento y la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Saldo inicial	724	4,052
Provisión del año, nota 24 (a)	-	857
Reversiones	12	-
Diferencia en cambio	(4)	(59)
Pagos	(732)	(4,126)
Saldo final		724

(b) Participación de los trabajadores -

Conforme a la legislación peruana, la Compañía paga participación de los trabajadores en las utilidades con la tasa de 10 por ciento de la utilidad anual sujeta a impuestos.

Las distribuciones a empleados que se realizan en base al plan se basan en un 50 por ciento sobre el número de días que cada empleado trabajó durante el año anterior y 50 por ciento sobre los niveles proporcionales de remuneración anual.

18. Pasivo neto por impuesto a las ganancias diferido

(a) A continuación se presenta la composición del rubro, según las partidas que las originaron:

	Saldo al 1 de enero de 2013 US\$(000)	Cargo (abono) al estado separado de resultados US\$(000)	Cargo (abono) al estado separado de cambios en el patrimonio neto US\$(000)	Saldo al 31 de diciembre de 2013 US\$(000)	Cargo (abono) al estado separado de resultados US\$(000)	Saldo al 31 de diciembre de 2014 US\$(000)
Activo diferido						
Desvalorización de inventarios	(1,357)	(110)	-	(1,467)	345	(1,122)
Diferencia en base tributaria de inventarios	-	(2,429)	-	(2,429)	308	(2,121)
Pérdida tributaria arrastrable	-	(641)	-	(641)	(3,478)	(4,119)
Provisión de cobranza dudosa	(214)	(3)	-	(217)	113	(104)
Instrumentos financieros derivados	(187)	-	187	-	(157)	(157)
Vacaciones y otros	(467)	5	-	(462)	302	(160)
	(2,225)	(3,178)	187	(5,216)	(2,567)	(7,783)
Pasivo diferido						
Diferencias entre bases contables y tributarias de						
propiedades, maquinaria y equipo	19,662	259	-	19,921	(2,699)	17,222
Diferencias entre bases contables y tributarias de permisos						
de pesca y licencias de producción	12,362	296	-	12,658	(1,401)	11,257
Arrendamiento financiero	1,295	754	-	2,049	84	2,133
Diferencia en cambio en inversiones	1,199	-	-	1,199	(160)	1,039
Comisiones diferidas de deudas a largo plazo	461	(164)	-	297	(297)	-
	34,979	1,145	-	36,124	(4,473)	31,651
Pasivo diferido neto	32,754	(2,033)	187	30,908	(7,040)	23,868

Producto de a la reducción de la tasa del impuesto a las ganancias indicada en la nota 28 en el año 2014 se ha registrado una disminución neta del pasivo diferido por aproximadamente US\$3,655,000, registrada con abono al rubro "Impuesto a las ganancias" del estado separado de resultados.

(b) El ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias mostrado en el estado separado de resultados por los años 2014 y de 2013, se compone de la siguiente manera:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Corriente	-	(2,573)
Diferido	7,040	2,033
	7,040	(540)

(c) A continuación se presenta la conciliación de la tasa efectiva del impuesto a las ganancias para los años 2014 y de 2013:

	2014 US\$(000)	%	2013 US\$(000)	%
Pérdida antes del impuesto a las				
ganancias	(17,611)	(100.00)	(8,573)	(100.00)
Impuesto a las ganancias teórico	5,283	30.00	2,572	30.00
Impacto tributario de :				
Partidas permanentes				
- Estimación por contingencias	(928)	(5.27)	(218)	(2.50)
- Otros	(1,500)	(8.52)	(1,968)	(22.96)
Efecto de traslación de impuesto a las				
ganancias	530	3.01	(926)	(10.80)
Cambio de tasa de impuesto a las				
ganancias	3,655	20.75	-	
Ingreso (gasto) por impuesto a las				
ganancias	7,040	39.98	(540)	(6.30)

19. Patrimonio neto

(a) Capital emitido -

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, el capital emitido está representado por 226,984,000 acciones comunes, cuyo valor nominal es de un nuevo sol por acción.

(b) Cuentas por cobrar a accionistas -

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía mantiene cuentas por cobrar a accionistas por US\$4,005,000 y US\$843,000, respectivamente, las cuales se presentan en el estado separado de cambios en el patrimonio neto debido a que son consideradas como un adelanto de dividendos.

(c) Reserva legal -

De acuerdo con la Ley General de Sociedades, la reserva legal se constituye transfiriendo como mínimo el 10 por ciento de la utilidad neta de cada año, después de deducir pérdidas acumuladas, hasta que alcance un monto equivalente a la quinta parte del capital. En ausencia de utilidades no distribuidas o reservas de libre disposición, la reserva legal puede ser aplicada para compensar pérdidas, pero cuando se obtengan utilidades debe ser repuesta. La reserva legal puede ser capitalizada, pero igualmente debe ser repuesta.

(d) Resultados netos no realizados de instrumentos de cobertura Corresponde a los resultados no realizados, netos de su efecto impositivo, de los instrumentos de

corresponde a los resultados no realizados, netos de su efecto impositivo, de los instrumentos de cobertura, originadas por cambios en el valor estimado de mercado de los instrumentos financieros derivados de cobertura de flujos de efectivo.

(e) Pago de dividendos -

En Juntas Generales de Accionistas, se acordó distribuir dividendos por US\$7,819,000 con cargo a resultados acumulados, según se detalla a continuación:

Fecha	Utilidades del año	Importe US\$(000)
19 de Marzo de 2014	2013	7,244
5 de Agosto de 2012	Preferencial	575
		7,819

Del importe total distribuido, aproximadamente US\$509,000 fueron pagados en efectivo.

En Juntas Generales de Accionistas, celebradas en el año 2013, se acordó distribuir dividendos por US\$5,616,000, con cargo a resultados acumulados, según se detalla a continuación:

Fecha	Utilidades del año	Importe US\$(000)
18 de marzo de 2013	2012	5,000
5 de agosto de 2012	Preferencial	616
		5,616

Del importe total distribuido, aproximadamente US\$3,883,000 fueron pagados en efectivo y US\$1,733,000 fueron compensados contra cuentas por cobrar a accionistas.

20. Ventas netas

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Harina	122,757	140,623
Aceite de pescado	29,742	35,551
Congelados	24,220	28,368
Conservas	14,708	16,235
Otros	5,419	916
	196,846	221,693

A continuación se presenta las ventas netas por área geográfica:

		2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
	Asia	97,660	132,516
	Perú	44,861	36,122
	Europa	33,047	39,428
	América	19,692	11,776
	África	1,586	1,851
		196,846	221,693
21.	Costo de ventas		
	A continuación se presenta la ecuación del costo de ventas:		
		2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
	Saldo inicial de productos terminados, nota 8(a)	57,317	38,771
	Más		
	Materiales directos	49,756	103,007
	Gastos de personal, nota 24(b)	23,041	40,279
	Gastos de fabricación	19,486	26,478
	Depreciación, nota 11(e)	12,490	11,061
	Servicios de reparación	7,889	1,641
	Combustible	1,639	1,735
	Seguros	1,263	753
	Otros servicios de terceros	4,917	5,833
	Menos		
	Saldo final de productos terminados, nota 8(a)	(15,997)	(57,317)
		161,801	172,241

22. Gastos de ventas

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Costos de agencias de aduana	7,088	6,040
Gastos de personal, nota 24(b)	2,526	3,442
Gastos de transporte	2,902	2,963
Comisiones	2,382	1,126
Gastos de almacenamiento	1,149	1,844
Publicidad	536	792
Otros gastos de exportación	390	474
Gastos de seguridad y almacenaje	352	208
Gastos de certificaciones	15	17
	17,340	16,906

23. Gastos administrativos

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Gastos de personal, nota 24(b)	7,967	10,566
Estimación para contingencias, nota 16(a)	3,900	1,140
Honorarios y comunicaciones	2,397	3,285
Otros servicios prestados por terceros	2,101	2,080
Ajustes de valor razonable de inversiones inmobiliarias, nota 11(f)	1,633	-
Estimación por desvalorización de inventarios, nota 8(c)	730	603
Depreciación, nota 11(e)	582	515
Multas por pesca - PRODUCE	454	578
Suministros diversos	441	551
Estimación para cuentas de cobranza dudosa, nota 7(e)	413	1,453
Amortización de intangibles	342	315
Sanciones administrativas y fiscales	9	1,399
Gastos - Caso Mimbela	-	869
Recupero de estimación para cuentas de cobranza dudosa, nota 7(e)	(92)	(159)
Reversión de estimación para contingencias, nota 16(a)	(565)	(658)
Recupero de estimación para desvalorización de inventarios,		
nota 8(c)	(1,612)	(236)
Otros	1,668	2,352
	20,368	24,653

24. Gastos de personal

(a) A continuación se presenta el detalle de los gastos de personal:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Remuneraciones	17,101	26,339
Gratificaciones	3,394	5,040
Compensación por tiempo de servicio	2,518	2,884
Prestación de salud	2,125	2,984
Indemnización por cese de personal	2,056	3,788
Vacaciones	1,907	2,219
Bonificaciones	1,361	2,569
Beneficios sociales del pescador	644	640
Efecto de derivados financieros	404	2,521
Participación a los trabajadores, nota 17(a)	-	857
Otros	2,024	4,446
	33,534	54,287

(b) Los gastos de personal de los años 2014 y de 2013 ha sido distribuidos de la siguiente manera:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Costo de ventas, nota 21	23,041	40,279
Gastos administrativos, nota 23	7,967	10,566
Gastos de ventas, nota 22	2,526 	3,442
	33,534	54,287

25. Otros ingresos y gastos

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Ingresos		
Recupero de provisiones de ejercicios anteriores (b)	1,120	461
Ingreso por devolución de derechos de importación	669	855
Recupero de seguros, neto	488	1,285
Prestación de servicios	346	524
Venta de otros activos	259	343
Venta de propiedades, embarcaciones, maquinaria y equipo	240	179
Venta de envases, materiales, chatarra, neto	218	96
Ingreso por procesador de datos	144	176
Venta de combustible, neto	136	183
Venta de intangibles	-	63
Otros	929	1,162
	4,549	5,327
Gastos		
Gasto vinculados con proyectos (c)	(1,130)	(211)
Venta descarte de producto terminado	(1,111)	-
Baja de embarcaciones y plantas, nota 11(d)	(721)	(5,906)
Sanciones diversas	(343)	(169)
Costo de enajenación de otros activos	(283)	(365)
Costo de enajenación de propiedades, embarcaciones,		
maquinaria y equipo	(150)	(164)
Costo de enajenación de intangibles	-	(63)
Otros	(903)	(3,487)
	(4,641)	(10,365)

⁽b) Comprende a la reversión de gastos de ejercicios anteriores que la Compañía logró reducir.

⁽c) Corresponde a gastos incurridos en los proyectos relacionados con transporte y de montaje de equipos.

26. Costos financieros

A continuación se presenta la composición del rubro:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Intereses por préstamo sindicado	6,501	507
Comisiones bancarias	2,857	1,794
Intereses por préstamos bancarios	1,392	5,018
Intereses por préstamos pre y post-embarque	989	1,762
Gastos de almacenaje (warrant)	691	748
Intereses por arrendamientos financieros	464	372
Derivados de tasas de interés, nota 29	185	948
Otros	1,088	1,143
	14,167	12,292

27. Transacciones con empresas relacionadas

(a) Durante los años 2014 y de 2013, la Compañía ha efectuado las siguientes transacciones con empresas relacionadas:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Compras de redes	4,088	1,619
Venta de mercaderías y equipo	459	487
Préstamos	-	260

(b) Como consecuencia de esta y otras transacciones menores, al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la Compañía mantenía los siguientes saldos con empresas relacionadas:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
Cuentas por cobrar diversas		
Santa Rosa Acuicultura S.A.C. (c)	1,185	1,171
Consorcio Pesquero Pacífico S.A.	262	262
Velebit Group S.A.C	137	712
Fibras Marinas S.A.	122	213
Pesquera El Mar S.R.L.	-	601
Otras	96	104
	1,802	3,063
Menos - Estimación para cuentas de cobranza dudosa (c)	(1,447)	(1,433)
	355	1,630
Cuentas por pagar comerciales		
Pesquera El Mar S.A.	351	839
Fibras Marinas S.A.	333	170
Otras	63	59
	747	1,068

La Compañía efectúa sus operaciones con empresas relacionadas bajo las mismas condiciones que las efectuadas con terceros, por consiguiente no hay diferencias en las políticas de precios ni en la base de liquidación de impuestos; en relación a las formas de pago, los mismos no difieren con políticas otorgadas a terceros.

(c) Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía mantiene provisionada como cobranza dudosa las cuentas por cobrar a Santa Rosa Acuicultura S.A.C. y Consorcio Pesquero Pacífico S.A.

Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía sólo mantiene provisionada como cobranza dudosa las cuentas por cobrar a Consorcio Pesquero Pacífico S.A. La escisión de dichas cuentas no generó mayor efecto en el patrimonio neto de la Compañía debido a que correspondía a cuentas por cobrar ya provisionadas, por lo que su efecto era cero.

(d) Compensación al personal ejecutivo clave de la Compañía -Los gastos por participación en las utilidades, compensaciones y otros conceptos para miembros del Directorio y la Gerencia clave ascendieron a US\$3,158,000 durante el período 2014 (US\$3,324,000 durante el período 2013) y se encuentran incluidos en el rubro "Gastos administrativos" del estado separado de resultados.

(e) Avales otorgados -La Compañía no tiene compromisos por avales en el 2014, ni en el 2013.

28. Compromisos

Compromisos financieros -

A continuación se presentan los principales compromisos financieros asumidos por la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y de 2013:

(a) Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía mantenía licitaciones diversas por aproximadamente US\$815,000. Al 31 de diciembre de 2013, mantenía cartas fianza con el Banco de Crédito del Perú para garantizar obligaciones relacionadas con la devolución de saldos a favor del exportador por US\$1,105,000 y para garantizar licitaciones por US\$48,000. Adicionalmente al 31 de diciembre de 2014, se mantuvo una carta fianza con el Banco Financiero del Perú por US\$3,413,000.

Asimismo, al 31 de diciembre de 2014 y de 2013 se mantenían cartas compromisos por aproximadamente US\$281,000 y US\$3,211,000, respectivamente, las cuales fueron emitidas a favor de distintas entidades financieras en las que se han constituido warrants sobre inventarios.

(b) Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía tenía compromisos por letras descontadas por US\$52,000.

Arrendamientos financieros -

Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, los pagos futuros mínimos por los arrendamientos financieros y el valor presente de los pagos mínimos son los siguientes:

	2	2014	2013		
	Pagos mínimos US\$(000)	Valor presente de los pagos mínimos US\$(000)	Pagos mínimos US\$(000)	Valor presente de los pagos mínimos US\$(000)	
Dentro de un año	1,662	1,448	1,326	1,300	
Después de un año pero no más de					
cinco años	4,012	3,757	3,311	2,836	
Más de cinco años	196	190	711	432	
	5,870	5,395	5,348	4,568	
Menos - Costos financieros	(475)	<u> </u>	(780)		
Valor presente de los pagos mínimos					
de arrendamiento	5,395	5,395	4,568	4,568	

Arrendamientos operativos -

La Compañía ha celebrado contratos comerciales de arrendamiento operativo para plantas y equipos. Estos contratos de arrendamiento tienen un plazo promedio de 4 años. No existen restricciones para la Compañía por haber celebrado estos contratos.

Los pagos mínimos futuros por los arrendamientos operativos no cancelados al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, son los siguientes:

	2014 US\$(000)	2013 US\$(000)
En un año	4,753	3,563
Entre un año y cinco años	4,868	8,926
	9,621	12,489

Compromisos tributarios -

(a) La Compañía está sujeta al régimen tributario peruano. Al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, la tasa del impuesto a las ganancias es de 30 por ciento sobre la utilidad gravable, luego de deducir la participación de los trabajadores que se calcula con una tasa de 10 por ciento sobre la utilidad imponible.

A partir del ejercicio 2015, en atención a la Ley 30296, la tasa del impuesto a las ganancias aplicable sobre la utilidad gravable, luego de deducir la participación de los trabajadores será la siguiente:

- Ejercicio 2015 y 2016: 28 por ciento.
- Ejercicio 2017 y 2018: 27 por ciento.
- Ejercicio 2019 en adelante: 26 por ciento.

Las personas jurídicas no domiciliadas en el Perú y las personas naturales están sujetas a la retención de un impuesto adicional sobre los dividendos recibidos. Al respecto, en atención a la Ley 30296, el impuesto adicional a los dividendos por las utilidades generadas será el siguiente:

- 4.1 por ciento por las utilidades generadas hasta el 31 de diciembre de 2014.
- Por las utilidades generadas a partir de 2015, cuya distribución se efectúen a partir de dicha fecha, serán las siguientes:
 - 2015 y 2016: 6.8 por ciento.
 - 2017 y 2018: 8 por ciento.
 - 2019 en adelante: 9.3 por ciento.
- (b) La Autoridad Tributaria tiene la facultad de fiscalizar y, de ser aplicable, corregir el Impuesto a las ganancias determinado por la Compañía durante los cuatro años posteriores al año de la presentación de la declaración jurada de impuestos. Las declaraciones juradas del impuesto a las ganancias de los años 2010, 2013 y 2014 e impuesto general a las ventas de los años 2010, 2012, 2013 y 2014 de la Compañía están pendientes de fiscalización por parte de la Autoridad Tributaria.

Al 31 de diciembre de 2014 la Compañía registró créditos por los pagos a cuenta por US\$8,721,000. Este saldo a favor se presentan en el rubro "Otras cuentas por cobrar" del estado separado de situación financiera.

Para propósito de la determinación del Impuesto a las ganancias e Impuesto General a las Ventas, los precios de transferencia de las transacciones con sus empresas relacionadas y con empresas residentes en territorios o países de baja o nula imposición, deben estar sustentados con documentación e información sobre los métodos de valoración utilizados y los criterios considerados para su determinación. Con base en el análisis de las operaciones de la Compañía, la Gerencia y sus asesores legales opinan que, como consecuencia de la aplicación de estas normas, no surgirán contingencias de importancia para la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

- (c) Debido a las posibles interpretaciones que la Autoridad Tributaria pueden dar a las normas legales vigentes no es posible determinar, a la fecha, si de las revisiones que se realicen resultarán o no pasivos para la Compañía, por lo que cualquier eventual mayor impuesto o recargo que pudiera resultar de las revisiones fiscales sería aplicado a los resultados del año en que éste se determine.
 - En opinión de la Gerencia y de sus asesores legales, cualquier eventual liquidación adicional de impuestos no sería significativa para los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.
- (d) Durante los años 2014 la Compañía obtuvo pérdida tributaria ascendente a S/.43,971,000 (equivalente a US\$14,711,000). De acuerdo con lo establecido por la ley del impuesto a las ganancias y sus modificaciones, las entidades establecidas en el Perú tienen la facultad de optar entre uno de los dos métodos siguientes para el arrastre de sus pérdidas tributarias:
 - La pérdida tributaria se podrá compensar con utilidades futuras año a año hasta su extinción final, aplicando hasta el 50 por ciento de su utilidad gravable.
 - (ii) La pérdida tributaria podrá ser utilizada hasta cuatro años después de haberse generado.

La Gerencia de la Compañía ha decidido optar por el método tributario en el cual podrá ser utilizada hasta cuatro años después de haberse generado. El monto de la pérdida tributaria arrastrable está sujeto al resultado de las revisiones indicadas en el párrafo (c) anterior.

29. Objetivos y políticas de gestión de riesgos financieros

Los principales pasivos financieros de la Compañía, incluyen préstamos y cuentas por pagar comerciales y diversas. La Compañía cuenta con efectivo y cuentas por cobrar comerciales y diversas, los cuales surgen directamente de sus operaciones. La Compañía también realiza transacciones con instrumentos financieros derivados.

La Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de mercado, riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios en el medio ambiente, tecnología e industria. Estos son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía.

Estructura de gestión de riesgos -

La estructura de gestión de riesgos tiene como base el Directorio y la Gerencia de la Compañía, que son los responsables de identificar y controlar los riesgos en coordinación con otras áreas como se explica a continuación:

(i) Directorio -

El Directorio es responsable del enfoque general para el manejo de riesgos. El Directorio proporciona los principios para el manejo de riesgos, así como las políticas elaboradas para áreas específicas, como riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés, riesgo de crédito y el uso de instrumentos financieros derivados.

(ii) Gerencia Central de Administración y Finanzas -

La Gerencia Central de Administración y Finanzas, es responsable de evaluar e identificar, de manera continua, las exposiciones a los riesgos que afronta la Compañía. Asimismo, se encarga de elaborar y proponer las políticas y procedimientos para mejorar la administración de riesgos.

(iii) Auditoría Interna -

El área de auditoría interna de la Compañía es responsable de supervisar el funcionamiento y fiabilidad de los sistemas de control interno y la información administrativa y contable.

Asimismo, es responsable de supervisar la información financiera y hechos significativos presentados por la Compañía.

Los procesos de manejo de riesgos en la Compañía son monitoreados por Auditoría Interna, que analiza tanto la adecuación de los procedimientos como el cumplimiento de ellos. Auditoría Interna discute los resultados de sus evaluaciones con la Gerencia General, e informa de sus hallazgos y recomendaciones al Comité de Auditoría y Buen Gobierno Corporativo.

(iv) Gerencia de finanzas -

El área de tesorería y finanzas es responsable de administrar diariamente el flujo de fondos de la Compañía, tomando en cuenta las políticas, procedimientos y límites establecidos tanto por el Directorio y la Gerencia de la Compañía. Asimismo, gestionan la obtención de líneas de crédito a entidades financieras cuando es necesario.

Riesgo de mercado -

El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a los cambios en los precios de mercado. Los precios de mercado involucran cuatro tipos de riesgo: riesgo de tasa de interés, riesgo de tipos de cambio, riesgo de precio de las materias primas, y otros riesgos de precios. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado incluyen los depósitos, préstamos e instrumentos financieros derivados.

Los análisis de sensibilidad incluidos en las siguientes secciones se relacionan con la situación financiera de la Compañía al 31 de diciembre de 2014 y de 2013. Estos análisis de sensibilidad se prepararon sobre el supuesto de que el monto de la deuda neta, la proporción de interés fijo al flotante, la deuda e instrumentos derivados, y la proporción de instrumentos financieros en moneda extranjera, permanecen constantes al 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

(i) Riesgo de tasa de interés -

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a los cambios en las tasas de interés de mercado. La exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés de mercado se relaciona principalmente con las obligaciones de deuda a largo plazo con tasas de interés variables.

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía culminó (2) contratos de swap de tasa de interés. Bajo estos contratos, la Compañía recibía trimestralmente una tasa de interés variable de libor a 3 meses sobre el monto nominal y paga trimestralmente un interés fijo de 4.55 por ciento. Al 31 de diciembre de 2013, los valores razonables de estos contratos de swap de tasa de interés ascienden a US\$629,000.

Los flujos efectivamente recibidos o pagados por la Compañía se reconocen como una corrección del gasto financiero del período por los préstamos coberturados.

En el año 2014, la Compañía ha reconocido un mayor costo financiero por estos instrumentos financieros derivados ascendente a aproximadamente US\$185,000 (US\$948,000 durante el año 2013), cuyos importes han sido efectivamente pagados durante el año y se presentan como parte rubro "Costos financieros" del estado separado de resultados, ver nota 26.

La porción efectiva de las variaciones en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que califican como cobertura son reconocidas como activos o pasivos, teniendo como contrapartida el patrimonio neto. En el año 2014, no se ha reconocido ninguna variación en el estado separado de cambios en el patrimonio neto (variación positiva de aproximadamente US\$247,000 en el año 2013), la cual se presenta neta del efecto en el impuesto a las ganancias.

Sensibilidad a la tasas de interés

El siguiente cuadro muestra la sensibilidad ante un cambio razonablemente posible en las tasas de interés sobre la porción de los préstamos, después del impacto de la contabilidad de coberturas. Con todas las otras variables permaneciendo constantes, la pérdida antes del impuesto a las ganancias de la Compañía se vería afectada por el impacto sobre los préstamos a tasas variables, de la siguiente manera:

	Incremento / disminución en puntos básicos	Efecto en resultados antes de impuesto a las ganancias US\$(000)
2014		
Dólares estadounidenses	+(-)50	+(-)142
	+(-)100	+(-)284
	+(-)200	+(-)568
2013		
Dólares estadounidenses	+(-)50	+(-)65
	+(-)100	+(-)129
	+(-)200	+(-)258

El movimiento supuesto en los puntos básicos relacionado con el análisis de sensibilidad a la tasa de interés se basa en el entorno de mercado actual.

(ii) Riesgo de tipo de cambio -

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio de monedas destinadas a la moneda funcional.

La exposición de la Compañía al riesgo de tipos de cambio se relaciona principalmente con las actividades operativas de la Compañía (cuando los ingresos o gastos se denominan en una moneda diferente de la moneda funcional).

Sensibilidad de los tipos de cambio

El siguiente cuadro muestra el análisis de sensibilidad de los nuevos soles (la única moneda distinta a la funcional en que la Compañía tiene una exposición significativa al 31 de diciembre de 2014 y de 2013), en sus activos y pasivos monetarios y sus flujos de caja estimados.

El análisis determina el efecto de una variación razonablemente posible del tipo de cambio del nuevo sol, considerando las otras variables constantes en el estado separado de resultados antes del impuesto a las ganancias. Un monto negativo muestra una reducción potencial neta en el estado separado de resultados, mientras que un monto positivo refleja un incremento potencial neto.

	Cambio en las tasas de cambio %	Efecto en resultados antes de impuesto a las ganancias US\$(000)
2014		
Nuevos Soles	+5	1,820
	+10	3,639
	-5	(1,820)
	-10	(3,639)
2013		
Nuevos Soles	+5	382
	+10	764
	-5	(382)
	-10	(764)

Riesgo de crédito -

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no cumpla sus obligaciones asumidas en un instrumento financiero o un contrato comercial y que ello resultado una pérdida financiera. La Compañía está expuesta al riesgo de crédito por sus actividades operativas (principalmente por sus cuentas por cobrar comerciales) y sus actividades financieras, incluyendo los depósitos en bancos e instituciones financieras, operaciones de cambio de moneda extranjera y otros instrumentos financieros.

La máxima exposición al riesgo de crédito por los componentes de los estados financieros separados al 31 de diciembre de 2014 y de 2013, está representado por la suma de los rubros efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y diversas.

Instrumentos financieros y depósitos bancarios

El riesgo de crédito del saldo en bancos es administrado por la Gerencia de Finanzas de acuerdo con las políticas de la Compañía. Los límites de crédito de contraparte son revisados por la Gerencia y el Directorio y son establecidos para minimizar la concentración de riesgo y, por consiguiente, mitigar pérdidas financieras provenientes de incumplimientos potenciales de la contraparte.

Cuentas por cobrar comerciales

En el caso de las cuentas por cobrar que se generan principalmente por exportaciones, el riesgo crediticio es reducido mediante el uso de cartas de crédito, lo cual respalda la cobrabilidad de las operaciones. Las ventas de la Compañía son realizadas principalmente a clientes del exterior y, al 31 de diciembre de 2014, cuenta con una cartera de aproximadamente 121 clientes (137 al 31 de diciembre de 2013). En el año 2013, los 10 clientes más importantes de la Compañía representaron aproximadamente el 59.05 por ciento de las ventas (aproximadamente 52.61 por ciento de sus ventas en el año 2013). Por la naturaleza de los productos que la Compañía comercializa, la participación de los clientes en las ventas es variable; sin embargo, la mayoría de estas transacciones cuenta con cartas de crédito de bancos internacionales que garantizan el cobro de estas operaciones. Asimismo, la Compañía realiza una evaluación sobre las deudas cuya cobranza se estima como remota para determinar la estimación requerida por incobrabilidad.

Cuentas por cobrar diversas

Las cuentas por cobrar diversas corresponden a saldos pendientes de cobro por conceptos que no se encuentran relacionados con las actividades principales de operación de la Compañía. La Gerencia realiza un seguimiento continuo del riesgo crediticio de estas cuentas y periódicamente evalúa aquellas que evidencian un deterioro para determinar la estimación requerida por incobrabilidad.

Riesgo de liquidez -

La Compañía monitorea el riesgo de escasez de fondos utilizando de manera recurrente una herramienta de planificación de liquidez.

El objetivo de la Compañía es mantener el equilibrio entre la continuidad y la flexibilidad del financiamiento mediante el uso de cuentas corrientes bancarias, préstamos bancarios a corto plazo y obligaciones financieras a largo plazo.

El siguiente cuadro presenta el perfil de vencimientos de los pasivos financieros de la Compañía sobre la base de las obligaciones contractuales sin descuento:

	Al 31 de diciembre de 2014				
	Menos de 3	De 3 a 12	De 1 a 5	Más de 5	
	meses	meses	años	años	Total
	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)
Préstamos bancarios a corto					
plazo	32,638	23,688	-	-	56,326
Cuentas por pagar					
comerciales y diversas	21,928	-	-	-	21,928
Obligaciones financieras a					
largo plazo					
Amortización del capital	163	669	95,421	26,645	122,898
Flujo por pago de intereses	2,151	6,925	25,248	1,417	35,741
Total pasivos	56,880	31,282	120,669	28,062	236,893

	Al 31 de diciembre de 2013				
	Menos de 3	De 3 a 12	De 1 a 5	Más de 5	
	meses US\$(000)	meses US\$(000)	años US\$(000)	años US\$(000)	Total US\$(000)
Préstamos bancarios a corto					
plazo	76,723	61,240	-	-	137,963
Cuentas por pagar					
comerciales y diversas	43,509	-	-	-	43,509
Obligaciones financieras a					
largo plazo					
Amortización del capital	652	5,299	34,256	6,115	46,322
Flujo por pago de intereses	1,171	3,238	3,511	5,566	13,486
Total pasivos	122,055	69,777	37,767	11,681	241,280

Gestión de capital -

El principal objetivo de la gestión de capital de la Compañía es garantizar que éste mantenga una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para sustentar su negocio y maximizar el valor para el accionista.

La Compañía gestiona su estructura de capital y realiza los ajustes pertinentes en dicha estructura según los cambios en las condiciones económicas. Para mantener o ajustar su estructura de capital, la Compañía puede modificar los pagos de dividendos a los accionistas, devolver capital a los accionistas o emitir nuevas acciones.

No hubo modificaciones en los objetivos, políticas o procesos relacionados con la gestión del capital durante los años que terminaron el 31 de diciembre de 2014 y de 2013.

30. Valor razonable de los instrumentos financieros

La Compañía lleva a valor razonable sólo los instrumentos financieros derivados, por lo que se consideran en el Nivel 2 de la jerarquía de valor razonable.

Los otros instrumentos financieros se llevan al costo amortizado y su valor razonable estimado para divulgarlo en esta nota, así como el nivel en la jerarquía de valor razonable se describe a continuación:

Nivel 1

- El efectivo y equivalentes de efectivo no representa un riesgo de crédito ni de tasa de interés significativo; por lo tanto, sus valores en libros se aproximan a su valor razonable.

- Las cuentas por cobrar comerciales y diversas, debido a que se encuentran netas de su estimación por incobrabilidad y, principalmente, tienen vencimientos menores a tres meses, la Gerencia ha considerado que su valor razonable no es significativamente diferente a su valor en libros.
- Las cuentas por pagar comerciales y diversas, debido a su vencimiento corriente, la Gerencia de la Compañía estima que su saldo contable se aproxima a su valor razonable.

Nivel 2

Para los otros pasivos financieros se ha determinado sus valores razonables comparando las tasas de interés del mercado en el momento de su reconocimiento inicial con las tasas de mercado actuales relacionadas con instrumentos financieros similares. A continuación se presenta una comparación entre los valores en libros y los valores razonables de estos instrumentos financieros:

	2	014	2013	
	Valor en libros US\$(000)	Valor razonable US\$(000)	Valor en libros US\$(000)	Valor razonable US\$(000)
Obligaciones financieras a largo				
plazo corrientes	832	833	5,951	6,772
Obligaciones financieras a largo				
plazo no corrientes	122,066	142,641	40,371	44,991
Total obligaciones financieras a				
largo plazo	122,898	143,474	46,322	51,763

EY | Assurance | Tax | Transactions | Advisory

Acerca de EY

EY es un líder global en servicios de auditoría, impuestos, transacciones y consultoría. La calidad de servicio y conocimientos que aportamos ayudan a brindar confianza en los mercados de capitales y en las economías del mundo. Desarrollamos líderes excepcionales que trabajan en equipo para cumplir nuestro compromiso con nuestros stakeholders. Así, jugamos un rol fundamental en la construcción de un mundo mejor para nuestra gente, nuestros clientes y nuestras comunidades.

Para más información visite ey.com

© 2015 EY All Rights Reserved.

